

# 项目推介 政策扶持 济宁精挑百余项目“请君创业”

□孟一 郭召利 杜长朋 报道  
本报济宁讯 “‘果蔬养颜专卖店’，一看项目名就很符合美容时尚，再加上果蔬等绿色天然元素，一下子就点在了我心坎上。”8月3日，在济宁市创业政策项目宣传推介暨人才招聘大会现场，市中区安居街道的王红梅兴奋地说，“那么多创业项目等着我们选择，旁边还有一条龙的政策解读小组和小额贷款发放机构坐镇，让想创业但又顾虑的我鼓起了勇气。”

稻鸭共作农产品、凤尚家装手绘、保健寝具……此次推介会上，主办方将精挑细选的100多个具有一定技术含量、可操作性强、且有良好发展前景的创业项目，通过展板说明、实物展示、项目持有人现场讲解等形式进行集中推介，强力助推“全民创业”。据了解，现场有2000余人

对不同项目进行了参观洽谈，其中500余人与项目持有人达成合作意向，14名创业者现场获得了730万元的小额担保贷款。

一直以来，“等”、“靠”、“要”思想在不少创业者的头脑中根深蒂固，严重制约了就业创业工作的推进。为巩固深化“全国创业先进城市”创建成果，促使人们摆脱这种思维定势和行为定势，引导有创业想法的人在市场上寻找适宜商机，济宁以“就业创业政策宣传月”为契机，举办了此次大型活动，进一步营造“百姓创业、能人创企业、企业创新创业、全民创大业”的社会氛围，再掀全民创业热潮。

此次活动以“创业促进就业，人才推动发展”为主题，共分创业政策宣传、创业成果展示、创业项目推介和人才招聘四项内容，各项内容

分区域、分版块进行。

振兴创业市场，政策首当其冲。人社、中小企业、科技、工商、税务、金融等部门抽调了28名业务骨干，围绕小额担保贷款、创业培训、创业补贴、岗位开发、社保补贴以及工商、税务、金融等内容，进行现场政策解答，把鲁莽和犹豫都化解在“一线”，活动当天就接受现场群众咨询3000余人次。

火车跑得快，全靠车头带。为放大成功典型的宣传力量，主办方按照文化创意、软件开发、研发制造、现代农业等类别，组织了山东润峰集团新能源科技公司、济宁起跑线母婴教育信息咨询有限公司等30家效益好、代表性强、示范意义大的企业进行成果展示，吸引了广泛关注。

记者从人社部门了解到，下一步，济宁将加

大各项创业扶持政策的落实力度，及时兑现创业企业贷款贴息、就业岗位开发补贴、社会保险补贴等各项支持政策。积极为大学生、下岗失业人员、退伍军人、残疾人等各类人员创业提供资金支持，力争年内发放小额贷款超过1.5亿元，到2013年底全市人社系统发放创业担保贷款突破3.5亿元。

此外，济宁还将依托高新区和驻济高校，加快推进创业孵化基地(园)建设，力争到2013年底每个县市区和高新区至少建设一处不低于1万平方米的集大学生、留学回国人员、退伍军人、失业人员、返乡农民工等各类人员创业于一体的创业孵化基地(园)。通过加大政策扶持和服务力度，努力为创业者提供最佳的平台、最大的支持、最优的服务，开创就业创业新局面。

## 邹城钟情高新技术产业——尤特尔 “酶”变之路



□本报记者 张誉耀  
本报通讯员 房亚东 盛超

仲夏的邹城，骄阳似火、万物葱茏。7月25日，记者走进邹城尤特尔生物酶项目建设现场时发现，一个月前还是塔吊林立、罐车穿梭的“狼藉”工地，已是另番模样：地下管网完成铺设，生产设备安装到位，内部装修进入扫尾。“按照这个速度，我们很快就能试生产，今年可实现销售收入7000万元。”尤特尔生物科技公司总经理付五兵兴奋地说。

山东省尤特尔生物科技公司是一家高科技生化企业，由美籍华人、国家“千人计划”特聘专家、山东省“泰山学者”李新良博士于2010年6月计划组建，总投资5.68亿元，计划年销售收入8亿元，上缴各项税收1.3亿元以上，安置200余人就业。

“我们拥有优秀的研发和管理团队，算是邹城以高层次人才带项目，以科技项目聚高层次人才的一个范例。”付五兵告诉记者，该公司研发管理成员50人，其中博士9人，硕士25人，分别从事微生物学、分子生物学、生产技术、应用技术的研发和管理，而且计划每年投入用于新产品、新技术开发及其应用的研发费用占销售收入的8%。

因为该公司将主要从事生物酶的研发、生产，在不少人眼中，它始终披着一层神秘的“面纱”。“其实，酶一点儿都不神秘，我们穿的衣服、用的纸、喝的啤酒饮料，吃的面包饼干都和酶有关。”付五兵介绍。酶作为一种催化剂，用于果蔬汁加工时有利于细胞内物质渗出，增加出汁率；加工大豆时，优质水溶性蛋白质和油脂更利提取；棉条绒和牛仔布服装采用纤维素酶处理后，织物的手感柔软、绒毛整齐，光泽柔和，悬垂性和弹性提高等等，可不能小看酶的催化作用。

而作为高科技企业，它的迅速落地、高速建设也有一种“酶”发挥着重要的催化作用，这种“酶”就是该市实施的项目指挥部服务模式。

“为了优化经济发展环境，加快项目建设进度，我们的项目指挥服务模式成立了六大工程指挥部，要求市级领导带队进入项目建设一线。”邹城市副市长康建国告诉记者，从项目招商引资到落地建设、手续办理和投产运营，实行“全过程”督办服务，着力解决重点项目前期工作进展慢、落地难的问题，做好手续审批、资金配套等方面的工作。

据介绍，作为邹城高新技术产业重点项目之一，尤特尔从去年开工建设，指挥部全程跟踪服务，不仅帮办了所有手续，而且还为企业架设了电力供应专线，彻底解决了企业发展的后顾之忧。“仅用时8个月便具备投产条件，这个速度让我们很振奋，指挥部就像我们生产的‘酶’一样，为我们企业早日建成投产添加了强劲的加速催化剂。”付五兵如此总结企业快速推进的缘由。

如果说邹城的优良投资环境最终让尤特尔等高新技术项目在此“落地开花”，那么以尤特尔为代表的新兴战略产业作为邹城茂林中的一棵“修竹”，也以自身的发展为“酶”，悄然改变着邹城经济的基因。

作为国家重点能源工业基地，邹城煤电产业比重、经济结构单一，曾给人留下深刻印象。为摆脱对煤炭的依赖，实现经济战略转型，邹城把发展新兴战略产业作为突破点来抓，超前谋划以新材料、新能源、新医药及生物制造、新能源汽车、节能环保、信息技术为重点的六大战略性新兴产业，大力实施项目带动战略，集中招引一批“非煤项目”、高新技术产业、新兴服务业等重点产业项目，打造一批投资过10亿、50亿、上百亿的产业集群“高地”。

“未来三年，企业生产线全面达产后，年可产各种酶制剂3万余吨、销售收入过8亿元，预计占国内饲料、食品和造纸行业市场份额将超过30%，同时我们也将持续充当加速邹城经济转型的‘动力酶’。”对于企业未来，付五兵信心满满。

## 爱福地：好肥料，咋推广？

□尹彤 孟海星 张春林

8月5日下午，在济宁市市中区喻屯镇经济园区山东爱福地生物科技有限公司(下称“爱福地”)的办公楼前，工人们正在往卡车上装货，“这是销往滨州惠民的肥料，有30吨左右。”公司总经理魏祥圣说，现在越来越多的客户接受生物肥料了，产品的销路也是越来越宽。

### 有了核心产品，销售不靠低价人情了

爱福地成立之前，魏祥圣就一直从事肥料生意，但那时销售的产品技术含量低。“市场上产品同质化严重，只能靠低价和人情拉生意。”

“要想有竞争力就要有核心产品，有技术支撑。”魏祥圣说，公司成立后，他一直在寻找属于公司的核心产品，期间也失败过，但他没有改变动摇过，并最终在当地政府和农业部门的帮助下，与山东省农科院、山东农业大学接上了头。“刘兆辉博士是省农科院土壤肥料研究所所长，他为我们公司研发核心技术提供了很大帮助。”

农科院专家提出生物肥料和生物农药这个项目后，魏祥圣翻查过很多资料，“近年来生物科技提的很响，跟着大政策走不会错。”魏祥圣还介绍，传统化肥虽然见效快，但却会引起一系列连锁反应，生物肥料不仅能提高农作物产量，还可以改善土壤，让土壤可持续发展。

现在，爱福地的产品主要有三大类：有机物料腐熟剂、生物有机肥和菌剂，其中有机物料腐熟剂是公司的核心产品。“它是所有技术的核心，也是生产产品的第一步。”

“现在国内有生物肥料登记证的也就八、九百家，而真正从事这方面经营的不过两三百家，而经营有机物料腐熟剂的也就二三十家，市场前景还是不错的。”魏祥圣说。

从一家从事肥料经营的公司，转变成一家生产肥料的企业，山东爱福地生物科技有限公司从成立那一刻起就明白，不能再靠着“低价”和“人情”拉生意，要通过做好“技术、服务、包装”三个方面，将自己的产品推广出去。

### 技术+服务+包装，市场开了一扇门

“公司要做大，就得走品牌化道路。”魏祥圣说，现在市场上肥料品种很多，生物肥料也有不少。公司想要脱颖而出，就要靠三方面：技术、服务和包装。

“公司有实验室进行技术上的改进，同时招聘高技术人才，选派公司员工参加培训。”王志远是公司副总，他自信地表示，“公司以后会有越来越多的专家”。

“生物肥料的推广是个难题。”魏祥圣说，大家都用惯了化肥，为推广生物肥料，公司组织技术人员不定期地为农户进行技术指导，讲述产品性能、病虫害防治，还有当下农业新政策。“以前我们的销售员只管销售产品，现在他们也担任起了讲师的角色。”魏祥圣笑着说。

徐保庆是公司的中层技术人员，前段时间刚去山东农业大学参加培训。“只要见到效果大家自然知道产品的好。”徐保庆说，拿生物农药来说，某些疾病通过普通农药很难治疗，比如棉花的黄枯萎病，一旦得了基本上治不了，但可以通过生物农药大大减少发病几率。

“要走品牌化道路，包装也是必不可少的。”

## 海关出口通关作业实现无纸化

□记者 张誉耀 通讯员 赵忠政 报道  
本报济宁讯 记者从济宁海关了解到，从8月1日起，济宁海关正式启动出口通关作业无纸化新模式，该模式实现了通关作业全程电子化，企业通关作业无需往返海关，鼠标一点即可实现，济宁外贸企业通关效率再提速。

“新模式将原海运出口纸质单证审核签章和流转改为海关审核报关单和随附单证电子数据验放货物，依托网络电子回执实现海关与企业的信息互通。”济宁海关工作人员介绍说。

根据规定，通关无纸化针对海关管理类别B类以上(含B类)进出口企业和代理报关企业，而济宁海关辖区内B类以上企业，占到全部企业的99.9%，济宁市绝大多数企业都会从这项改革中受益。

## 资金和人才，仍是困扰发展的难题

如何进一步做大做强，把好产品推广出去？和大多数中小微企业一样，爱福地公司也面临着资金上的难题。公司占地3万平方米，计划总投资3000万元，截止目前已实现投资1600万元，资金来源主要是以前的积累以及其他公司的投资。“私营企业只能靠自筹资金，贷款对于我们来说利息高，而且门槛也高，很难贷。”

而爱福地变“赊销经营”为“现款经营”的战略也是一个挑战。赊销是很多企业惯用的方法，以前魏祥圣也是采取赊销，但这种方式风险大，规模较小的公司一不小心就可能资金链断裂。为彻底摆脱被动局面，公司一成立就采取客户先将预付款打过来公司再发货的经营模式。

虽然想法很好，但在肥料产业中，大部分公司都采取赊销，你不赊别人赊，因为这样公司失去了一批客户，销售产品的业务员也抱怨采取这种方式客户不接受。但魏祥圣不改初衷，“赊销不是长久的经营模式，虽然现在艰难但我相信只要产品做得好，名气大，公司诚信高，客户就会选择自己。”魏祥圣充满信心地说。

魏祥圣认为，公司要想发展的更好就要有更宽广的视野，有更强的技术支持，因此下一步他打算找中科院、中国农业大学的专家为产品做技术指导。他本人还打算出国学习先进的生物农业技术，“以后有机会多出去取经，借鉴更多先进经验。”

## “定点药店”缘何不刷医保卡



□本报记者 刘芝杰

“我家住在冠亚星城小区，小区附近的药店明明都挂着‘医保定点药店’的牌子，却不能刷医保卡。从我前年住进来就这样，不知道什么原因，请贵报关注一下。”@大众日报济宁新闻”7月8日上午，一位新浪微博名为“冠亚我的家”的网友，通过本报微博向记者提供了这一线索。记者随后前去找网友提到的小区附近进行了采访。

### “不能刷卡，在这片很普遍”

记者按照微博网友“冠亚我的家”提供的线索，来到了浣河路中段冠亚星城小区南门外的一家药店。这家药店属于一家连锁药店的分店，店内干净整洁，营业面积较大，药品种类齐全，价格看上去也都比较合理，并且从门面到店内的多个提示牌，都标明了可以刷医保卡。

当记者取完药结账询问可否刷医保卡的时候，店员无奈地表示，他们店里能刷银联卡，但不能刷医保卡。“这个问题已经持续了很长时间，我从2010年来这边工作，一直都不能刷卡，连机器也没上。”

在附近另一家同样很正规的大型药店，门头的店招上也清清楚楚地写着能刷医保卡，但是进店一问，同样不能使用医保卡进行支付。“我们原来只有个任城区的刷卡机，后来也不能用了。”该店长告诉记者，不能刷医保卡，不是一家两家，而是一个比较普遍的情况，“据我所知，冠亚星城小区周围，得有七八家药店都不能刷医保卡。”

记者随后走访了冠亚星城小区周围的4家药店，发现这4家药店都不能刷医保卡，当记者问到大约什么时候能刷医保卡时，一家药店的店长告诉记者：“听说在重新规划，但是什么时候能用上还真不知道。”

►市区内很多新开的正规药店，挂着“医保刷卡”的牌子，却因为申请不到“医保定点药店”的资质，经营受到影响，也给持医保卡买药的市民带来诸多不便。

□刘芝杰 报道



### 市民不理解，药店“很受伤”

如今，到药店买药刷医保卡已经成了市民习惯的生活方式，而像这样挂着“医保定点药店”的招牌，医保卡却派不上用场的情况，着实给市民带来了不便。记者采访的过程中，多次看到市民进店后选择药品后，因为不能刷医保卡，最终放弃购买药品。对于为什么这样呢，几位顾客回答都差不多：“买药刷医保卡都习惯了，不能刷医保卡的话，要这个东西还有什么用？”家住冠亚星城的吴女士向记者大倒苦水，“我们家人都享受医保，为什么这边这么多正规的药店都不能刷卡呢？这附近我知道的药店都不能刷卡，小区居民生活非常受影响！”

不能刷医保卡，让市民大呼不便的同时，更让药店感觉“很受伤”。记者采访过程中，询问不能刷医保卡对经营的影响时，所有的药店都表示影响很大。“刚才你也看到了，顾客一听说不刷医保卡，马上就走了。现在医保卡几乎是人手一张，谁也不愿意再拿现金买药了。”广联药店冠亚店的一位店员告诉记者。

“如果能刷医保卡，店里的生意比现在得多好几倍，现在生意受影响太严重了。”一位不愿透露姓名的药店店长告诉记者，自己管理的药店现在经营不善，“生意不好，房租还不便宜，加上人力成本，算起来已经赔钱了。”当记者问到为什么赔钱的买卖还要做时，他告诉记者，自己也是一直在等着哪天能刷医保卡，“钱都投上了，现在撤就赔大了。”

### 社保卡将成解决办法

正规药店，为什么不能刷医保卡？药店纷纷表示，是因为自己没有取得“医保定点零售药店”的资质，没有能刷医保卡的机器。至于为什么没有取得相应的资质，是因为“没批下来”。

记者随后致电济宁市人力资源和社会保障局，该局医疗保险处医疗管理科科长李玉辉告诉记者，“医保定点零售药店”需要药店向他们提出申请，然后再通过相关的考核和考察。考核和考察后，他们还要对该地区“医保定点零售药店”根据总量控制、布局合理的原则，进行控制。“大多数药店，就卡在最后这点了。”

记者还了解到，现在济宁市区药店刷医保卡的机器，主要包括市中区、任城区以及市直医保卡，三种医保卡都只能在连接自己数据库的刷卡机上使用。如果一个药店要想满足全部市民的刷卡要求，需要同时具备这三种医保卡的刷卡资质，而这三种刷卡资质，很多新开的药店都不具备。

对于这个情况，济宁市人力资源和社会保障局的相关负责人表示，根据2011年12月济宁市政府下发《济宁市城镇职工医疗保险市级统筹实施办法》，济宁市接下来将采取推行统一的社会保障卡的措施，将医疗保险个人账户资金划入社会保障卡，由同一家商业银行划转资金，届时这一问题有望彻底解决。“现在我们局有专门的科室进行搜集材料，统筹管理，最近一段时间会在这个问题上有所实质性动作。”李玉辉说。

## 邹城民生商品价格采集发布系统年内投用

□记者 张誉耀 实习生 徐丹丹 报道  
本报邹城讯 近日记者从邹城市物价局获悉，该市民生商品价格信息采集发布工作正在紧锣密鼓筹备中，其核心系统平台有望年内投入使用。届时，市民购买民生商品可实现“足不出户，价比三家”。

据了解，重要民生商品价格信息采集发布系统与群众生活密切相关的米、面、油、肉、蛋、菜等重要民生商品，当地农产品和重要生产资料等价格信息，通过报纸、电视台、网站、手机报、公共信息显示屏等多种渠道向社会发布，让群众多方面了解商品价格行情。通过“晒价格”，为广大消费者提供真实、准确、透明的价格信息，营造理性消费的价格环境。同时引导经营者合理定价、公平竞争、诚信经营，促进产业结构调整 and 商品流通。

同时，该局积极搭建邹城市价费监测发布平台，运用信息化和现代化技术，加强对市场价格的监测和信息发布。目前，该系统已测试修改3次，即将进入调试运行阶段，年内可正常投入运行，实现市、镇、监测点三级监测发布的网络传输。

## 海关出口通关作业实现无纸化

□记者 张誉耀 通讯员 赵忠政 报道  
本报济宁讯 记者从济宁海关了解到，从8月1日起，济宁海关正式启动出口通关作业无纸化新模式，该模式实现了通关作业全程电子化，企业通关作业无需往返海关，鼠标一点即可实现，济宁外贸企业通关效率再提速。

“新模式将原海运出口纸质单证审核签章和流转改为海关审核报关单和随附单证电子数据验放货物，依托网络电子回执实现海关与企业的信息互通。”济宁海关工作人员介绍说。

根据规定，通关无纸化针对海关管理类别B类以上(含B类)进出口企业和代理报关企业，而济宁海关辖区内B类以上企业，占到全部企业的99.9%，济宁市绝大多数企业都会从这项改革中受益。

## 中德诺浩汽车学院 落户山东理工职业学院

□刘田 甘天栋 刘清泉 报道  
本报济宁讯 7月25日，山东理工职业学院举行了中德合作办学暨中德诺浩汽车学院成立揭牌仪式，并与中德诺浩(北京)教育投资有限公司签署了中德联合培养汽车高端人才合作协议，中德诺浩汽车学院今年开始招生。

据介绍，中德诺浩(北京)教育投资有限公司是由德国(Halle)手工业协会发起，并由清华科技园、德国F+U萨克森职教集团共同投资创办。“中德诺浩汽车教育项目”是该公司经过四年探索，引进德国手工业协会“汽车机电服务技师”、“汽车营销工程师”等国际通用证书的课程体系，通过对德国原版汽车课程和教学模式的本土化，开发的一套适合中国国情的汽车高端技能型专门人才的职业教育体系。

## 邹县发电厂一科技成果 获电力安全生产二等奖

□王猛 宁克 张文倩 报道  
本报邹城讯 记者从日前结束的国家电力安全生产科技成果表彰会上获悉，华电国际邹县发电厂科技成果“邹县3033t/h超超临界锅炉金属寿命管理研究”获2012年电力安全生产科技成果奖二等奖。

作为全国首批百万千瓦机组，邹县发电厂在工程建设中就事故预防作为安全生产的主攻方向，联合国内具有深厚研究基础的科研单位共同研究，寻求高温材料长期服役的性能变化规律及评估技术，为企业监督、预警、评估、管理高温材料寿命状态，指导超超临界机组安全生产提供了技术支持，为国内同类高温部件寿命评估和国产化研究提供了参考。

## 鱼台新增1家省级 创新战略示范联盟

□王德婉 赵磊 魏雁 报道  
本报鱼台讯 记者7月19日从鱼台县科技局了解到，近日，省科技厅、省财政厅等六部门公布了山东省第三批产业技术创新战略示范联盟名单，鱼台县星源矿山设备集团有限公司牵头的矿用泵业技术创新战略联盟榜上有名。至此，鱼台县已有两家省级创新战略示范联盟，目前，济宁市共有四家。

## 南池公馆举办 英语口语夏令营交流会



□陈雅健 报道  
本报济宁讯 8月5日上午，南池公馆举办了一场英语口语夏令营交流会活动，参加活动的儿童及家长共有70余人，国际知名英语培训机构外教导师与孩子们一起面对面进行英语口语交流与学习(上图)。