遵则兴，逆则败

——发人深思的临清轴承发展轨迹

◇**阅读提示** 临清的轴承业很有名气。中国轴承工业协会的领导同志说："世界轴承看中国，中国轴承看临清。"年主营业务收入130亿元，生产企业1120家，从业6万余人。去年1至11月，规模以上轴承企业实现利税13.2亿元。

名气的背后是一条令人深思的发展轨迹：鬼市——假市——真市——全国最大的市，昭示了一条道理：企业有其自身的发展规律，遵则兴，逆则败。

□本报记者 宋庆祥 王兆锋
本报通讯员 陈春生 孙维华

高压下的"鬼市"

烟店镇牛张寨村的牛传霞从事轴承加工、销售已有20多年，他介绍，当时有的农民找来废钢板、废铁块，加工成简易轴承，还有的走街串巷收购旧轴承，加工翻新后到集市上卖。随着交易量的增大，在临清城区自发形成了轴承交易市场。

烟店镇地处山东、河北交界处，属于"四不管"地界。相当年，山东去割"资本主义尾巴"，摊子就摆到河北去，河北去割"资本主义尾巴"，摊子就摆到山东来，群众的"游击战"终于在行政力量管理最薄弱的地方开拓出一片市场，最终在临清市烟店镇站稳了脚跟。为了不招惹"麻烦"，他们白天加工翻新，晚上交易。

烟店镇人大主任田英辉介绍："当时卖方用地排车推着轴承晚上10点去卖，轴承好坏看不清，堆在地上估价卖，买方不能挑。怕被查，有专人'放哨'，以咳嗽为信号。不到天亮，市场就散了。就是在这种情况下，'鬼市'由最初的几辆地排车发展到上百辆的规模。"

涅槃重生假变"真"

上世纪80年代，随着政策的放开，以烟店镇为中心的轴承加工作坊、企业遍地开花，同时交易市场也不断扩大。1987年，正式成立了临清市烟店再生轴承专业市场。1995年，该市场已拥有3300个摊位，成为全国著名的轴承集散地。

在这期间，轴承市场缺口很大，不管什么样的轴承，造出来就能卖出去。而烟店轴承生产企业多是小作坊起家，缺乏必要的检测设备，质量难以保证。一些企业又收购一些大厂家的废旧轴承，加工翻新后冒名出售，临清轴承的招牌渐渐"砸"了。一个广为流传的说法是，有的作坊用黄豆代替轴承的钢珠，而用户拿到轴承后，发现黄豆被老鼠啃吃了半拉。上级命令取消这个造假市场。

与其造假死去，不如断臂重生。临清市痛下决心，整顿提高。2002年，烟店轴承市场顺利通过国家市场规范整顿工作组的验收，被列为全国专业批发市场之一。

临清市因势利导，投资50万元在烟店轴承市场建起省级质量检测中心，实行准入制度。轴承加工企业抓住机遇，纷纷引进先进设备，产品质量、价格有了相当强的竞争力。

"鲶鱼"激活大市场

蓬勃发展的临清轴承市场，吸引来了哈尔滨轴承集团等70余家全国知名轴承企业，在临清投资办厂，他们带来了先进的生产技术和管理经验，成为轴承产业新的驱动力。

政府不失时机地以骨干企业为龙头，扶持有关企业拉长产业链条。现已形成以烟店、潘庄、唐园三个乡镇为中心的轴承产业集群，形成了从轴承钢到锻造、车、磨、热处理、安装、销售一条龙的生产加工销售体系和产业链条，可生产0—9类5000多种型号的产品，全国市场占有率在10%以上。同时销售到日、美、德等40多个国家和地区。全市轴承企业注册商标42个，其中省著名商标2个，42家企业通过了ISO9001质量体系认证。

参加全国轴承企业研讨会的同志分析认为，临清轴承市场的发展轨迹说明，对于企业的发展，不要用行政手段强行干预，要因势利导，多疏少堵；对于企业发展中的问题，要在治理中规范，在规范中提高，切不可一棍子打死；对于企业品牌的培养，要由量变到质变，循序渐进。

□宋庆祥 赵文忠 报道

1月6日，高唐县78名失业人员在就业服务中心参加第五期免费烹饪技能培训。

去年以来，高唐县积极开展各类专业技能培训，努力提高下岗失业人员再就业能力，对自主创业的失业人员，给予小额担保贷款等再就业优惠政策，多数人都找到了适合自己实际的岗位。

东阿财政 提升群众"幸福指数"

□董长林 崔颖 宋庆祥 报道

本报东阿讯 "每月交90元房租就住上了60多平方米的崭新楼房，政府为我们解决了实实在在的大困难"。今年47岁的刘向群，原来在东阿县储备二库做仓库保管员，因车祸小腿残疾，病情严重时生活无法自理，更无法工作。早年离异的他膝下有一儿一女，一家三口原来租住的房子仅有20多平方米，月租金140元，去年底成功申请到了廉租房。和刘向群一样搬进廉租房的全县共有192户。

该县把提升群众幸福指数作为工作的重点来抓，从社会保障到居住环境，越来越多的内容被列入了惠民工程。去年城区绿化覆盖率、绿地率分别达到36.56%、32.39%，人均公园绿地面积达到14.46平方米。纵贯县城南北的洛神湖公园形成了占地220公顷的开放型滨水空间，被水利部命名为"国家级水利风景区"，全县饮用水源水质达标率、城区污水处理率、城市烟尘控制区覆盖率、生活垃圾处理率均达到100%，民生支出总额占全部财政支出的55.6%。

自主创新 助推时风稳步前行

□记者 宋庆祥 通讯员 杜银时 报道

本报高唐讯 时风集团近日三喜临门：荣获2011年度山东省省长质量奖，通过国家"863"项目验收，去年主营业务收入、出口创汇、实现利税同比增长20%、25%和9.7%。

荣誉和业绩的背后是自主创新。时风集团与北京理工大学联合承担的863计划"小型纯电动汽车新型整车技术研发"项目，成功研制了双电机独立车轮驱动系统，开发了高速独立车轮驱动小型电动汽车及其整车控制器，实现了电驱动、电制动、电动助力转向、网络化仪表等部件的有效集成；整车经国家轿车质量监督检验中心产品定型和可靠性及43个项目检测，各项性能指标均优于合同书要求，综合技术水平国内领先。去年，时风集团荣获"国家创新型企业"等荣誉称号，13个项目通过国家、省科技部门验收、鉴定。

自主创新提升了工艺装备水平。刚刚自主设计建成投产的铸造车间，将日本东久自动造型线、法国混砂机及在线检测控制系统等，经过优化组合，达到铸造自动化行业最高水平。轮胎公司集中人财物力，加强核心技术攻关，使轮胎生产和密炼胶加工实现突破，炼胶能力提高1倍多。

70名女村官 进京"充电"

□崔颖 王燕 庆祥 报道

本报东阿讯 "作为一名村干部能到首都去学习，真的是没想到，这次进京学习对我启发很大。"从北京"充电"回来的东阿县工业园区贾庄村女支部书记贾书民说。

去年11月28日至30日，东阿县选派了70名女村官，赴北京参加了中华女子学院能力提升研修班，开阔了她们的视野，提升了能力素质。陈集乡仁集村妇代会主任赵辉说："我们身在农村一线，会尽快把学到的新知识转化成女性所特有的细致耐心的工作优势，让农村工作更加贴近农民的内心需求。"

房子穿上"保暖衣"

□宋庆祥 席真 赵守军 报道

本报聊城讯 "改造前咱屋里可没这么暖和，想坐住得披个棉衣，现在光穿个薄毛衣也觉不得冷。你看，一楼都过20度了，二楼温度更高。"2011年12月29日，聊城市东昌府区堂邑镇刘庄村刘春荣大妈指着温度计对记者说。刘大妈家的"将军楼"，总面积230平方米，去年实行了旧楼节能保温和围护结构改造，楼外墙体统一粘贴4cm厚的聚苯保温板，窗户全部采用了双层塑钢窗。

刘庄村1994年统一规划建设了168栋二层别墅，2003年利用地热井实现了全村统一供暖，但因为楼房没有使用保温材料，55摄氏度的地热水供暖，房间温度也只能维持在摄氏14度左右。去年全部给楼房穿上了"保暖衣"。村支部书记刘耀介绍："以前地热井每小时抽水100方，现在只需50方，一个采暖季4个月，节水14.4万方，节电5.1万度，节约水电费14.5万元。

景阳冈酒香 引来台湾客商

□王兆锋 刘进文 报道

本报阳谷讯 1月9日，台湾乡林集团工作人员再次致电景阳冈酒业公司，就合作经营赖茆酒进行协商。

去年5月，省领导出访台湾时，所带的赖茆酒受到台湾工商界人士的好评。台湾著名房地产开发企业——乡林集团董事长赖正镒，于当年8月份，专程到景阳冈酒业考察。他认为景阳冈酒历史文化内涵丰厚，市场前景广阔，提出整体购买。被婉拒后，他又提出包销赖茆产品、销售景阳冈主导产品的合作方案。双方正在就合作细节进行洽谈。

百余家饼店开在京城
年收入两千多万元

"传说"激活了"状元饼"

□通讯员 孟昭福 耿学柱
记 者 宋庆祥 报道

本报聊城讯 在北京流传着"一块匾额激活沙镇呱嗒"的故事，近日终于亲眼所见。

去年冬至凌晨3点半，迎着凛冽的寒风，记者从聊城踏上了去北京的火车，上午八点半，到达北京西站，二十分钟后，来到东昌府区沙镇耿郭村农民耿学金开的"山东名吃状元饼"小吃店。

10点左右，客人逐渐稀少，耿学金抽空跟我们唠起来："这个小吃店由我和儿子、儿媳照顾，妻子在家照顾孙子。住处离这里20多里，我们早上4点起床，5点赶到这里，和面、切馅，6点多开张，一直要忙到上午10点。"

1992年，不到30岁的耿学金第一个从村里到北京闯荡，在西寺开了家小吃店，正感叹生意难做时，一位年逾七旬的老人走进了小店，一边品尝着呱嗒一边赞不绝口："这不就是山东的状元饼吗！"临走，老人写下了"山东名吃状元饼"几个遒劲有力的大字。耿学金随即将牌子刻好悬挂起来，从此小店生意日渐兴隆。耿学金听说，给他写牌子的是位德高望重的老教授。

说到"状元饼"的来历，耿学金介绍，老家有一个传说，相传郑板桥去范县做县令时，经过沙镇看做馅饼的技艺，被别人误撞了一下，把一个馅饼压扁，主人舍不得扔掉，便把它放在鏊子上煎熟了，香脆可口，照此又煎了几个，众人齐声赞美，根据郑板桥压生饼的声音和形状，将馅饼取名"呱嗒"。后来有一进京赶考的举子，带此饼路上充饥，一举高中状元，又改称"状元饼"。

耿学金把这个传说，印到了打包用的纸袋上，一传十，十传百，逐渐名声鹤起。耿学金说："现在一天卖一千五六百个，一年能赚二十多万元。"

耿学金在北京打呱嗒发财后，有此手艺的耿郭村、东袁村、西袁村、化庄村等村的400多村民陆续来到北京，大家统一牌号"山东名吃状元饼"，打包袋上都印上传说来历，小吃店开一家火一家。现在，北京崇文、朝阳、海淀、石景山等几个区总计100余家，年收入两千多万元！

□王兆锋 张宪举 报道

1月9日，聊城实验小学，由青年教师组成的女子鼓乐队，在排练运河祥鼓。

运河祥鼓是聊城运河沿岸土生土长的民间艺术，民间有"十里祥鼓声震天"的说法，可惜已失传多年。聊城实验小学音乐教师朱朝辉，根据"运河祥鼓"的残谱，重新填补鼓谱，同时融入八角鼓音乐元素，让失传多年的运河祥鼓再度响起。

为《金陵十三钗》等200多部影视剧复制过道具车——

李强：目光瞄准影视市场

□记者 宋庆祥
通讯员 王振乾 王学广 报道

本报冠县讯 正在热播的电影《金陵十三钗》中的日军95式吉普、97式左跨摩托车等十余种车辆，竟出自他们的手；由冯小刚导演、投资数亿元正在拍摄中的大片《一九四二》剧组，发来道具求助信；《建国大业》、《开天辟地》等200多部影视剧中，都有他们制造的汽车、摩托车、装甲车、坦克等道具。近日，记者走进坐落在冠县柳林镇的山东聊城古辕道具制造有限公司，董事长李强说起这些，高兴之情溢于言表。

在公司制造车间，记者看到工人们正在复制抗日战争时期日军各种型号的摩托车、装甲车、货车、轿车等；正在复制中国第一辆进口的轿车，北京汽车联合会定制，将参加明年1月份的车展。

李强介绍："很多道具车在国内影视圈都是独家，最具实力的中国电影集团公司的唯一道具合作伙伴就是我的公司。进横店影视城拍摄影视剧的很多，我们的道具很抢手，比如老爷车吉斯，一天就有三个剧组使用，还有人愿意出高价购买。我还在北京、上海、大连旅顺等地设置了道具库房，仅道具车辆已经超过300辆，还有装甲车、坦克、飞机模型和火炮等。"

李强领我们参观了他的收藏仓库，主要以抗日战争时期的军用品、文件、宣传资料为主，共有40多个仓库几十万件。

李强今年40岁，柳林镇郭庄村人，之前曾在纺织、电子行业打拼多年，近几年他将目光瞄准影视剧市场。李强走到今天离不开他二十多年的文化收藏和研究，对抗日战争时期的车辆、家具、服装等道具了如指掌，为进军影视业奠定了深厚的文化基础。

道具市场并非李强的最终目标，建拍摄基地、拍影视剧、拉动文化旅游，形成一个文化产业链是他努力的方向。

■民生故事

微博背后的助农情怀

——一位选派村支书的心路历程

◇**阅读提示** 2010年，省委组织部从省市县机关选派一批年轻干部到村任职，时间为2至3年。当年7月份，聊城市交通运输局运管处出租科科长王红星，被选派到莘县姝冢镇四合村任村支部书记。他用微博记录下自己的心路历程和帮扶农民的情怀。

□本报记者 王兆锋 报通讯员 邹海宏

微博一："我不太懂农村工作，只是不想闲着，想做点对百姓有益的事，农民生活其实还很苦！"

故事：1月3日，冷风飕飕。妹冢镇镇委大会议室里，王红星招呼200多位农民入场，听他从聊城邀请来的农技专家讲课。专家开讲后，王红星才去食堂吃早饭，已是9:30了。两个馒头，一个煎蛋，两碟小菜，一碗玉米糊糊，他几分钟吃了个精光。吃完后，他来到四合村，和村干部商量"镇级一类村"的申报问题。会议室没有炉子，他不时跺脚取暖。

四合村是由四个自然村组成的一个行政村，主要农作物是玉米和小麦，多年没变。村两委班子缺乏凝聚力。王红星到村后，村民的反应冷淡，第一次召开全体党员会，前前后后一周，号召了3次，13名党员才来了9个人。

王红星没有气馁。经过连续多日找村民聊天，他找到了努力方向："应首先搞好惠及民生的基础建设，赢得群众的认可。"

村里全部为凹凸不平的土路，雨雪天出行难。王红星向市县交通运输管理部门争取政策，不知跑了多少趟，争取到村公路建设项目，修路所需的50万元资金均出自省市财政。去年国庆节前，总长2.5公里、宽4米的沥青路正式竣工。随后，王红星又在新修的公路边安装上40盏路灯。他又和另一名选派干部蔡志强一起，争取项目资金近10万元，给村里安上了自来水。还为村里免费新打机井6眼。

为村里办了这么多事，村集体的钱，王红星一分都没动。71岁的村民韩明生对记者说："这一年多的变化，以前想都不敢想。多亏了王书记！现在王书记在村里一呼百应。"

微博二："我想尽量多做点事，能给村里的百姓增加收入，也可能是改变他们思想的第一步！"

1月3日，王红星(右)与韩明生老人唠嗑。
□王兆锋/摄

故事：村里的基础建设受到一致好评，王红星接下来想为村民找一条致富路。

王红星注意到，种菜收益高的一亩能挣5万元，远远高于种植小麦、玉米，但是本村村民的积极性却不高。为此，他多次带领村干部到外地参观，先让村干部转变思路。王红星认为："四合村只有土地资源，只有发展高效设施农业，建合作社走集约化经营的路子，才是根本的富民路子。"

去年，村会计罗庆春搭建了一个3.2亩的蔬菜棚，种植豆角和黄瓜，一年下来收入近5万元。这引得村民跃跃欲试种大棚菜。

去年12月21日，王红星将村干部召集在一起，讨论村里发展蔬菜大棚的事。他的提议得到村委委员的一致支持。随后，他们对全村1000多亩土地的使用情况进行了摸底调查、规划，初步制定了再发展50个蔬菜大棚的计划。12月28日，四合村提交注册的蔬菜专业合作社申请已经获得审批，拿到工商执照。"授人以鱼不如授人以渔。"王红星说，"等我离开时，力争村里发展蔬菜大棚300亩，这样俺村就有了'聚宝盆'。"

微博三："面对困难，我有激情，可能力、实力不行啊！谁来调动我的积极性？！谁来帮助我？！谁来鼓励我？！怎样才能做出更多的惠民实绩呢？"

故事：王红星也有苦恼。发展蔬菜大棚，有人好心劝他："行了，不要做太多事，小心别把事办砸了，闹出矛盾，拔不了腿！三年后村民不让你走就麻烦了！"

王红星知道，发展大棚有风险。一是自然灾害的风险，另一个是市场风险。如何规避风险，他还缺乏实战经验。另外，农民建大棚需要资金，如果政府给提供建棚补贴，将大大激发农民建棚的积极性。可四处争取，补贴没有着落。"我迫切需要资金、技术、项目的扶持，这需要县委组织部和当地政府的协调帮助。作为选派干部，组织部门是'娘家'，下一步我将到'娘家'求援。"王红星说。

王红星认为，目前很多农村信息闭塞，农民对国家相关政策并不十分了解，此时一个好的带头人至关重要。省、市、县的干部到基层任职，是实现农村跨越发展的新模式。"所以，我建议，主管部门对此次下派干部作一个调研，形成一个系统的模式，取长补短，然后扩大下派干部规模，如派各单位的'一把手'到村里任职，持续为农村'输血'，培育其'造血'功能，让更多的农民得实惠。"王红星说。