

## ■零距离观察

# 探访“北参南养”

□ 本报记者 张欣

## 养殖户在福建 投资明显增加

在福建省霞浦县的近海，记者看到了在北方海域绝对看不到的画面：一望无际的海面上，大片大片由木头扎成的渔排整齐地排列着，上面每隔一段距离就有一座小屋，一眼看不到的渔排俨然形成了一座小城，邮局、通信营业厅等配套设施一应俱全。在渔排之外，还有一排排的浮标，当地的养殖户告诉记者，那是养殖的海参。

这就是霞浦县的东安海域。由于是天然的良好海湾，吸引了大批的水产养殖户在这里投资，青岛的海参养殖户内人士曲先生投资的渔排就在其中。他告诉记者，这一大片渔排挂了成千上万个网箱，都是山东老板投资的。“我们在福建这边的渔排上要住4个月，主要是给海参苗喂饵料。这几年我每年都来这里。”

在北方隆冬之时，这里的海参却长势极好：一个多月前，霞浦养殖户苏华从青岛即墨市买来海参苗，现在这些海参苗已经长成十几厘米长的海参了。

霞浦县海洋与渔业局副局长章燕民向记者证实，山东养殖户在当地投资明显增加。“在我们近海的渔排中，做海参养殖的有10万箱，其中山东人投资的差不多占到一半。今年山东搞海参养殖的企业投资尤其多，大约增加了一倍以上。”

## 南北紧密合作

“北参南养”，意味着整个行业规模迅速扩张，记者接触到的大部分海参养殖户都对行业发展持乐观态度。曲先生告诉记者，明年即使成品海参的价格有所波动，幅度也不会太大，因为整个海参养殖业处于上升阶段，市场需求旺盛，行情不至于出现大起大落。记者也了解到，霞浦县当地的养殖户们都已经做好了明年养殖海参的规划。

正是在这种乐观的基调下，南北的合作正越来越紧密。霞浦县海洋与渔业局副局长章燕民向记者表示，作为养殖业主管部门，他们非常欢迎外来的投资。“我们的渔排养殖已经有20多年的历史了，养殖的技术已经很成熟。我们在技术推广方面会给予指导，希望引导当地的和外来的养殖户们健康养殖，在他们买苗、培育的过程中尽可能地给予帮助。”

即墨市是青岛海参苗的育苗基地，该市水产专家于先生也对南北省份的海参养殖合作表示期待。于先生说：“我们非常支持两地的合作，目前来看，民间的，即养殖户自发的合作多一些。福建的海参养殖户来即墨买参苗的时候，我亲自开车带他们去看苗，帮他们联系养殖场和客户。”他还告诉记者，山东的养殖户到福建



□ 记者 薄克国 报道

▲12月7日，青岛市人才市场，大学生在一家与海洋有关的生产企业摊位前求职。为更好地为蓝色经济发展提供强有力的人才智力支持，青岛市人才市场每周举办青岛市蓝色经济人才招聘大会，为蓝色经济相关行业中的企业以及各类人才提供相互洽谈、对接的有效平台。

□ 本报记者 张欣

## 价格便宜是明显优势

市民刘先生最近换了一部智能手机，这款知名品牌的手机在迪信通、冠芝霖、苏宁等大型手机卖场售价4300元至4900元不等，但刘先生只花了3000多块钱就买到了。“我买的当然是水货，行货怎么可能这么便宜。”刘先生坦言，水货的价格优势是吸引他购买的主要原因。

记者在市北区台东飞拉利通讯商城看到，这里琳琅满目的各色水货手机中，以目前新兴的智能手机最受欢迎，仅苹果4代手机就有港版、美版、欧版等多个版本的水货。而HTC、三星等畅销品牌的畅销机型，水货与行货的差价基本上在千元左右。以三星目前最畅销的I9100为例，大型卖场的售价最低为4300多元，而飞拉利通讯商城的水货只要3210元。

从事手机行业多年的邢航宇告诉记者，水货相对于行货的低价是对消费者最大的吸引力。“水货主要是卖国外的知名手机品牌，因为没有关税，所以价格优势明显。”邢航宇说，“而且水货的上市速度也比行货快。很多时候，最新型的手机行货还没上市，水货就已经卖掉不少了。”

## 维修简单助长水货行情

前几年，人们在购买品牌手机时多会选择行货，因为品牌的行货手机都有售后服务的有力保证。但如今，这遭行货的护身符也渐渐失去了作用。邢航宇对记者说，如今手机的维修技术越来越简单，水货手机的售后问题也不再是问题了。“以前消费者买行货手机还比较看

## ◆核心提示

在北方进入冬季的时候，海参会进入越冬状态。而南方地区温和的气候和优良的港湾为海参养殖提供了天然好条件，所以近年来我省的养殖户们在冬季都会大批南下，这就是行内所说的“北参南养”。“北参南养”到底是怎么回事？将会对海参养殖行业带来怎样的影响？近日，记者与部分青岛海参养殖户一同南下，进行了零距离观察体验。



□ 张欣 报道

▲养殖户在渔排上查看养殖的海参。

投资建渔排是拉长了海参产业链，南方的自然环境有利于育苗和缩短海参的生长期，这样可以增加养殖户的收益。

## 行业自律自保 才能健康发展

如今，人们对食品行业普遍存在质疑，缺乏安全感和信任。对于正处在上升期的海产业来说，如何在行业扩张的同时加强自律和自保，就显得非常重要。

记者在霞浦县近海的渔排上看到，当地的养殖户买来大批的海带泡在海水中，两天后海带变软，就作为饵料给海参喂食。海带泡几天、饵料拌得细不细，几天喂食一次都对海参

# 从九联看农产品出口 带动全产业链



□ 白晓 报道

▲九联集团标准化肉鸡养殖场。

□ 本报记者 白晓

## 农产品出口第一家

统计数字分析显示，目前青岛出口过亿美元的企业多集中在家电、机电等重工业领域，贸易方式也多为加工贸易。“一般贸易与加工贸易相比，对当地产业带动能力更强。九联集团股份有限公司不仅是农产品出口企业，出口方式还一般为一般贸易，九联集团出口过亿美元其带动示范效应更强。”青岛市商务局规划处处长于浩说。

12月7日，在位于莱西市后庄扶村的九联集团总部，九联集团党委副书记王希帅介绍说，九联集团是一个从村办企业发展起来的国家农业产业化龙头企业，目前已经成长为一集种鸡饲养、肉雏孵化、肉鸡养殖、饲料生产、宰杀冷藏、食品加工、国内外贸易于一体的集团化大型企业。

自2000年下半年开始，九联集团借鉴美国、欧盟等发达国家的养殖经验，率先在国内

实行了“公司+农场”的“九联模式”，即集团作为发起人出资成立肉鸡生产合作社，吸纳基地所在的30个村庄农民入股，组建了30个肉鸡养殖场。

“这种模式推进了农产品的标准化、规模化生产，增强了产品的市场竞争力。”王希帅认为，通过采用标准化、规模化、自动化的农场养殖模式，公司实现了对肉鸡生产的全过程控制，达到了“原料基地工厂化、产品加工标准化、经营管理现代化、利益联结股权化”，对提高产品质量安全水平起到了保障作用。

目前，九联集团已建成中国最大的全自属无公害肉鸡养殖基地和全国最大的出口鸡肉原料生产基地，使中国的肉鸡养殖业向前跨越了20年，并且打造了一条完整的全自属、全流程的肉鸡产业链。集团先后投资5亿多元，在青岛的莱西市和平度市建设了64座规模化、标准化、工厂化的肉鸡养殖场，标准化鸡舍786栋，年出栏商品肉鸡9000多万只；投资2亿多元，在莱西市和平度市建立了三座现代化、自动化、信息化的高标准肉鸡屠宰加工厂，使宰杀能力达到1亿只，年生产260多个品种的分割鸡肉

## ◆核心提示

据海关数据统计，青岛九联集团股份有限公司1—10月份实现出口1.11亿美元，同比增长51.2%，成为青岛市第一个年出口过亿美元的内资农产品出口企业。

的品质有直接影响，可见海参养殖的细节要求是很高的。

即墨水产专家于先生与海洋渔业打了30年的交道，他告诉记者，目前，海参业的育苗、保苗、养殖、加工和销售整个产业链条已经成熟，海参作为保健品的价值也被越来越多的人认可。“我最担心的是这个行业的自保自律问题。”于先生说，“老百姓现在对养殖的东西心存顾虑，认为养殖的时候都用些激素、生长素之类的东西。其实在海参养殖过程中，根本不可能喂食这些东西。这种情况下，搞养殖的人尤其要自保、自律，否则会让整个行业遭受打击。”

于先生还表示，海参行业还没有发展到成立行业协会抱团发展的程度，抵御风险的能力还比较低，养殖企业应该加强自保自律意识。

“在海参养殖过程中，有关部门的技术支持很重要，一般养殖户只知道某个养殖池出了问题养不了参，但他们不知道问题出在哪儿，我们可以从技术上加强扶持。但政府主管部门也不必过多干预，因为在市场经济条件下，这个行业有自我调节的能力。”

产品15万吨。

## 出口带动产业链

不仅是提高了集团的规模化和产业化发展水平，九联“公司+农场”的模式更消除了农户单独经营的风险，迅速带动起青岛、烟台、潍坊三市的10多个县市18000多农户靠养鸡走上了富裕路。

有关专家认为，“九联模式”让农民入股成为企业的股东，由单纯的生产者变成投资者，并通过合作联社与企业较好地实现了地位平等，而且可以作为股东分享加工和流通环节的增值利润，从而使农户与企业较好地结成了利益共同体，实现了紧密连接。

根据统计，随着企业总体生产规模的不断扩大，已经打造出了一条多赢共赢的肉鸡食品产业链，产业所涉及的饲料玉米种植、肉鸡养殖、生产加工、包装、营销等各个环节，都为农民增收提供了广阔渠道。

九联的发展带来的连锁效益也是巨大的。据介绍，九联集团每年加工消化莱西市25万吨玉米，约占当地总产值的80%以上；同时，解决了一万多名农民的就业问题，带动了建筑业、包装业、交通运输业的发展，每年间接产生的社会效益在2亿元以上。

## 寻求向高端转变

九联模式可以说是我国肉鸡研制的一次革命，改变了我国传统的肉鸡养殖模式，使现代化、规模化、标准化肉鸡养殖模式得以实现，结束了困扰中国肉鸡养殖业二十多年的疫病与药物残留问题，突破了国外技术壁垒的封锁。

“目前，九联集团出口日本的肉鸡占到全国的1/4，位居全国第一，出口额是二、三、四名的总和。”九联集团营销总监王振前介绍说。

王振前介绍，目前，九联产品出口正在寻求向高端加工方向转变。针对我国肉鸡产品熟食转化率较低，新产品开发能力普遍较弱的现状，九联集团一方面通过无公害肉鸡标准化养殖提高了其产品质量水平，另一方面通过不断加大对新产品开发投入，根据不同客户不同的要求，开发不同的产品种类，提高了产品附加值，扩大对欧盟熟食出口的市场份额，促进肉鸡生产加工水平的进一步提高。集团共建设了4座肉熟食品加工厂，年熟食加工能力4.5万吨，生产碳烤、油炸、蒸煮、调理、电烤五大系列150多个品种的鸡肉熟食制品，主要出口日本、欧盟市场。

# 青岛口岸首次截获 有害生物盖罩大蜗牛

□ 记者 张欣 报道

本报讯 11月22日，青岛出入境检验检疫局对两批来自德国的白橡木板材进行现场检疫时，发现活体蜗牛，经实验室鉴定为检疫性有害生物盖罩大蜗牛。这是青岛局首次截获该种有害生物。为防止疫情扩散，青岛局立即对该两批货物采取了熏蒸除害处理。

盖罩大蜗牛俗称法国食用蜗牛、葡萄蜗牛，主要分布于西欧及东欧部分国家，是危害农业、园艺绿色植物的重要害虫。据悉，欧洲禁止采用溴甲烷熏蒸，对潜伏于树皮内和木质部内的有害生物没有有效的消杀处理方法。因此欧洲出口木材携带活体的有害生物风险较高。青岛检验检疫局提醒相关部门，应加强对来自欧洲的原木、板材及木质包装的检疫，严格执行监管开箱制度，加强检疫除害处理过程监管和效果评价，必要时向输出国发出警告通报，有效防止进境有害生物定殖扩散。

# YBC青年创业服务站 入驻岛城20所高校

□ 记者 李媛 报道

本报讯 12月9日，中国青年创业国际计划（简称“YBC”）青岛创业服务站正式入驻中国海洋大学、青岛大学等驻青20所高校，来自各高校的112名导师志愿者和35名“一对一企业家导师”参加了第一期创业指导培训。

青年创业服务站设在各高校学生处就业办公室，主要负责接待本校创业学生，接受学生创业咨询，指导创业学生提交创业项目申请，并协助青岛市创业促进会、YBC青岛办公室在学校开展创业培训工作。

YBC是一个旨在帮助青年创业的教育性公益项目，通过动员社会各界特别是工商界的资源，为创业青年提供“一对一”的导师辅导以及“无利息、无抵押、免担保”的资金支持，帮助青年成功创业。

# 暂存单证试点 助力企业通关

□ 记者 白晓 通讯员 韩辰祥 报道

本报讯 记者从大港海关获悉，自2010年该关启动“分类通关企业暂存单证”试点工作以来，企业通关时间大幅缩短，有效降低了通关成本。目前，大港海关辖区范围内已有4家报关企业获此资格，代存报关单量达1.2万票。

“获得报关单证代存资格后，我们的报关员不用每天多次往返海关，节省人力物力，又提高通关效率，更增强了我们报关行的竞争力。”11月24日，首批获得代存资格的青岛翔通报关行经理陈钢说。

据介绍，与以往相比，获得单证暂存资格的企业，在公司内向海关申报出口电子数据，即可完成海关审核、缴放手续，单证验放效率较以往有纸申报方式明显提高，因失去了事后赴现场海关交单流程，减少了企业人员的重复劳动、企业单证传递和交通费用等经济负担，大大提高了企业的通关效率和人员利用率。

# 海信科龙 获3项大奖

□ 记者 白晓 报道

本报讯 11月2日—4日，由中国家用电器协会主办的“2011年中国家用电器技术大会”在杭州举行。海信科龙一举荣获3项中国家电科技进步奖。

本次大会针对年度有突出技术创新的项目进行了表彰，其中，海信科龙空调公司王志刚等人完成的“高强度传热新型节能换热器的开发与应用”项目获得一等奖。王志刚还就空调产业技术路线进行了演讲。

海信科龙坚持“技术立企、稳健经营”的发展战略，把技术作为公司发展的第一推动力。不仅在顺德、青岛、南京三地设立了研发中心，而且还在美国、日本、欧洲等地设立了科研机构，由1000多名技术人员组成了业内规模最大、专业最齐全的研发团队，时刻与世界主流家电技术保持同步，推进着研究成果的不断创新。



□ 记者 张欣 报道

12月6日，在首钢体育馆内，篮球名将易建联为青岛啤酒股份有限公司拍摄双方签约后的第一支广告大片，这支广告将体现出青岛啤酒“激情成就梦想”和“中国骄傲与世界接轨”的理念。

青岛啤酒负责人表示，易建联和青岛啤酒的结合将向世界展示中国骄傲。未来还将推出以刘翔等人为主角的广告系列，展开青啤为迎接伦敦奥运会而进行的体育营销。

# 水货手机 为何大行其道



□ 张欣 报道

▶ 手机维修技术日趋简单，助长了水货手机行情。

## ◆核心提示

当前，人们选购手机似乎不再只有大型卖场一个选择。记者调查发现，不经海关、不缴纳关税的水货手机，以其明显的价格优势，正在成为越来越多岛城市民的选择。

术，大部分消费者必定无所适从。

## 智能时代水货风生水起

虽然年底是手机行业的旺季，但在台东某大型手机卖场工作的王娟却有个不大不小的烦恼。她是著名手机品牌HTC的专柜售货员，但现在很多顾客来专柜上询问的手机型号她却不知道。“不知道并不是因为我不懂，而是因为顾客说的型号是水货的型号。”王娟觉得很委屈，

重他们的售后保修服务，现在不用了，因为手机的维修技术并不复杂，很多人都会修。”

在台东飞拉利通讯商城，水货手机柜台往往和手机维修柜台结合在一起，既卖也修。记者也曾经在飞拉利通讯商城以低于行货900元的价格购买过一部手机，购买时卖家明确告知记者：购买后不保修不包换。在手机出现问题之后，记者在飞拉利通讯商城寻找可以维修的店家，虽然所有的维修柜台都表示可以修，但价格却从20元至200元不等，由于不懂手机的技术，

“现在受水货影响的人真不少，很多顾客来我们这里问G14多少钱，G18多少钱，其实这是水货给HTC的手机排的序，我们专柜上没有这种叫法，所以顾客一问我们就有点糊涂了。”

要知道现在水货手机受欢迎的程度，周末去一趟台东飞拉利通讯商城就知道了。在该商城中间的布告栏里张贴着几张出租或者转让柜台的小广告。据记者了解，靠近门口的好位置，一节柜台的年租金在2万元左右。还有一位店家打算以一年3.35万元的价格出租两节柜台。该店家告诉记者：“周一到周五生意少点，一到周末，顾客多得，根本不用担心租金赚不回来。”

邢航宇告诉记者，水货手机在新型手机上市半年内占有先机，超过半年后水货市场可能会出现翻新的旧机，消费者还是购买行货有保障。“今年年底手机行业就可进入智能手机时代，国内的各大品牌已经开始推出自己的智能产品了，但总体上国内手机的整体实力还不能和国外大牌媲美。”邢航宇说。他还表示，国内的手机生产商已经具备了品牌意识，而不是满足于为国外大牌代工。但目前来看，水货手机不可能被完全禁止，只可能在国内手机品牌崛起后失去大部分市场。